

Lust auf Snacks?

Dann werde Teil unserer Community bei der Campofrio Food Group Deutschland!

Wer wir sind? Wir lieben hochwertige Lebensmittel und vertreiben diese seit Jahren erfolgreich unter unseren Marken AOSTE und CAMPOFRIO. Als internationales Food-Unternehmen ist Innovation unser oberstes Ziel, um unseren Kunden immer wieder neue und aufregende Geschmackserlebnisse für ihren täglichen Bedarf zu bieten. Wir gehören mit zahlreichen weiteren Top-Marken zur Campofrio Food Group S.L., einem der führenden Lebensmittelhersteller in Europa. 8.000 Mitarbeiter/innen aus 8 Ländern und 25 Produktionsstätten engagieren sich für den nachhaltigen Erfolg unserer Gruppe.

Warum wir Dich brauchen? Gemeinsam mit Dir wollen wir unsere neue Marke „SNACK'IN FOR YOU“ in Deutschland forcieren!

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Ratingen bei Düsseldorf suchen wir in Vollzeit, unbefristet und zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

(Junior) Key Account Manager (m/w/d) LEH

Deine spannenden Aufgabenfelder

- Aufbau einer erfolgreichen Vertriebsstrategie: Planung, Umsetzung und Überwachung von Maßnahmen zur Erreichung der Verkaufsziele
- Verantwortlich für die neue Marke "SNACK'IN FOR YOU" in Deutschland, mit Unterstützung unserer europäischen Snacking Business Unit
- Entwicklung passender Sortiments- und Marketingstrategien
- Aufbau und Pflege von Kontakten zu Entscheidungsträgern im LEH
- Vorbereitung und Durchführung von Kundengesprächen
- Planung und Steuerung unternehmensrelevanter Projekte
- Mitwirkung an den Innovationsprozessen von Consumer Insights bis zur Produktentwicklung und Markteinführung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Deine fachlichen und persönlichen Stärken

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation und mindestens 2 Jahre Berufserfahrung, vorzugsweise in der FMCG-Branche
- Teamfähigkeit, Kommunikationsstärke, ein hohes Maß an Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft
- Strategische und analytische Fähigkeiten sowie eine Leidenschaft zu qualitativ hochwertigen Fleischprodukten
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit den MS Office-Anwendungen

Was wir Dir bieten

- Ein multinationales Konzernumfeld und einen eigenen Verantwortungsbereich, bei dem sich viele Gestaltungsmöglichkeiten für Dich ergeben
- Spannende Projekte, eine kollegiale Unternehmenskultur, flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation
- Ein professionelles und hochmotiviertes Vertriebsteam zur tatkräftigen Unterstützung
- Prämiensystem nach Zielvereinbarung
- Home-Office-Vereinbarung
- 30 Tage Urlaub
- Attraktive Zusatzleistungen (Fort-/Weiterbildung, E-Bike-Leasing)
- Übergesetzliche Förderung im Rahmen einer betrieblichen Altersvorsorge Versicherung
- Kostenlose Getränke (Wasser, Kaffee) und unsere Snack-Produkte während der Bürotage

Bist Du bereit, mit uns gemeinsam den nächsten Schritt zu gehen? Dann bewirb Dich jetzt mit Deinen aussagekräftigen Unterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins unter: bewerbung@campofriofg.com

Bei Sigma fördern wir Vielfalt, Gleichheit und Integration in all ihren Dimensionen: Geschlecht, Alter, Herkunft, Behinderung, sexuelle Orientierung, etc. Deshalb begrüßen und würdigen wir individuelle Unterschiede und erkennen den einzigartigen Wert jeder Person an. Daher kann sich jede Person, die das geforderte berufliche Profil erfüllt, auf dieses Stellenangebot bewerben.

Kontakt: Barbara Schmidt

Campofrio Food Group Deutschland GmbH
Balcke-Dürr-Allee 2
40882 Ratingen

<https://www.cfgdeutschland.de>

<https://www.aoste.de>

<https://www.campofrio.de>

<https://www.snackinforyou.de>