

Lust auf Snacks?

Dann werde Teil unserer Community bei der Campofrio Food Group Deutschland!

Wer wir sind? Wir lieben hochwertige Lebensmittel und vertreiben diese seit Jahren erfolgreich unter unseren Marken Aoste und Campofrio. Als internationales Food-Unternehmen ist Innovation unser oberstes Ziel, um unseren Kunden immer wieder neue und aufregende Geschmackserlebnisse für ihren täglichen Bedarf zu bieten. Wir gehören mit zahlreichen weiteren Top-Marken zur Campofrio Food Group S.L., einem der führenden Lebensmittelhersteller in Europa. 8.000 Mitarbeiter/innen aus 8 Ländern und 25 Produktionsstätten engagieren sich für den nachhaltigen Erfolg unserer Gruppe.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Termin engagierte und zuverlässige

Außendienstmitarbeiter LEH (m/w/d)

Standort **Hannover** und Umgebung
Standort **Berlin** und Umgebung
Standort **NRW** (Umgebung Kamen/Hamm/Münster)

Deine spannenden Aufgabenfelder

- Betreuung unserer Bestandskunden im Lebensmitteleinzelhandel/Großhandel für unser gesamtes Produkt- und Markenportfolio im definierten Verkaufsgebiet
- Betreuung unserer Mehrfilialisten im Verkaufsgebiet in Zusammenarbeit mit den Key Account Managern, inklusive Vorbereitung auf die Verkaufsgespräche (Auswertung von Wirtschaftlichkeitsanalysen)
- Entwicklung und Ausbau des Beziehungsmanagements zu unseren Kunden und Entscheidern
- Umsetzung von Platzierungsvorgaben mit Einsatz des POS-Materials
- Teilnahme an Messen, Vertriebsveranstaltungen sowie Talon-/Sonderdurchgängen
- Sicherstellung von vereinbarten Vertriebszielen

Deine fachlichen und persönlichen Stärken

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung sowie Erfahrung im Außendienst, vorzugsweise im LEH
- Kreativität, Kompetenz, Begeisterungsfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit, Überzeugungskraft, Durchsetzungsvermögen, Verbindlichkeit, Zuverlässigkeit sowie eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Dein Wohnsitz befindet sich im Verkaufsgebiet und eine generelle Reisebereitschaft mit Übernachtungen ist vorhanden

Was wir Dir bieten

- Ein multinationales Konzernumfeld und einen eigenen Verantwortungsbereich, bei dem sich viele Gestaltungsmöglichkeiten innerhalb des Verkaufsgebietes für Dich ergeben
- Eine kollegiale Unternehmenskultur, flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation
- Eine umfassende Einarbeitung im Team und „Training on the Job“
- Prämiensystem nach Zielvereinbarung
- 30 Tage Urlaub
- Attraktive Zusatzleistungen (Fort-/Weiterbildung, E-Bike-Leasing)
- Übergesetzliche Förderung im Rahmen einer betrieblichen Altersvorsorge Versicherung
- Moderne Arbeitsausstattung und ein neutraler Firmenwagen, der auch für private Zwecke genutzt werden kann

Bist Du bereit, mit uns gemeinsam den nächsten Schritt zu gehen? Dann bewirb Dich jetzt mit Deinen aussagekräftigen Unterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins unter: bewerbung@campofriofg.com

Bei Sigma fördern wir Vielfalt, Gleichheit und Integration in all ihren Dimensionen: Geschlecht, Alter, Herkunft, Behinderung, sexuelle Orientierung, etc. Deshalb begrüßen und würdigen wir individuelle Unterschiede und erkennen den einzigartigen Wert jeder Person an. Daher kann sich jede Person, die das geforderte berufliche Profil erfüllt, auf dieses Stellenangebot bewerben.

Kontakt: Barbara Schmidt

Campofrio Food Group Deutschland GmbH
Balcke-Dürr-Allee 2
40882 Ratingen
<https://www.cfgdeutschland.de>
<https://www.aoste.de>
<https://www.campofrio.de>
<https://www.snackinforyou.de>